



ADAM WAJDA

AUDYTOR DS. EFEKTYWNOŚCI SPRZEDAŻY



DLACZEGO STWORZYŁEM SALES CHECK?

Przez ponad 20 lat w sprzedaży B2B, zarządzając zespołami i rekrutując handlowców, widziałem jak trudno jest rzetelnie zweryfikować kompetencje sprzedażowe kandydatów. W procesach prowadzonych z agencjami i headhunterami wielokrotnie trafiali do mnie ludzie, którzy potrafili dobrze wypaść na rozmowie, ale nie potrafili skutecznie sprzedawać. To oznaczało strate czasu, dodatkowe koszty i brak wsparcia dla zespołu, który potrzebował realnych wyników. Brakowało mi usługi, która oceni sprzedawcę praktycznie – pod kątem rynku, zadań i buyer persony.

Z tej potrzeby zrodził się **Sales Check**.

CO TO JEST SALES CHECK?

Jest to pogłębiona, niezależna ocena kompetencji sprzedażowych i menedżerskich Twoich kandydatów. Działam jako zewnętrzny partner, który w praktyce weryfikuje:

Realne umiejętności sprzedażowe

cross-sell, up-sell, negocjacje
proces zakupowy klienta
analiza stylu komunikacji

Wiedzę na temat procesów i narzędzi

CRM + zarządzanie lejkiem
discovery, punkty styku
czy pracuje z KPI

Dopasowanie do specyfiki

długi/krótki cykl sprzedażowy
sprzedaż projektowa,
sprzedaż transakcyjna i inne

JAK DZIAŁA USŁUGA?

1. Poufność

Podpisujemy NDA (nie mam z tym żadnego problemu).

2. Brief

Potrzebuję podstawowych informacji o kliencie i profilu kandydata, którego poszukujesz.

3. Analiza

Pomagam połączyć kropki: zestawiam CV z wymaganiami klienta.

4. Spotkanie

Jeden z etapów rekrutacji to rozmowa ze mną (najczęściej online).

5. Raport

W ciągu 24h od weryfikacji otrzymujesz ode mnie szczegółowy raport kompetencji.

CO ZYSKUJESZ, WSPÓŁPRACUJĄC ZE MNĄ?

Pewność i minimalizacja ryzyka

Dostarczam rzetelną ocenę, która zmniejsza ryzyko błędnych rekrutacji i reklamacji od klienta końcowego.

Zyskujesz → spokój | czas na inne procesy | sprawdzonego kandydata

Dodatkowa marża dla Ciebie

Stosując cross-selling możesz włączyć moją usługę jako komponent premium w swojej ofercie.

Zyskujesz → większą wartość zamówienia | wyższy poziom usług | lepsze referencje i polecenia od klientów

Pełna lojalność

Nie kontaktuję się z Twoimi klientami bez Twojej wiedzy. Traktuję Cię jako partnera, a nie „przejściowy kontakt”.

Zyskujesz → lojalnego podwykonawcę premium | dodatkowe leady z mojego kanału poleceń | gwarancję bezpieczeństwa relacji z klientem

Neutralność i uczciwość

Nie mam presji zatrudnienia – rekomenduję najlepszego kandydata, a nie „tego, kto przejdzie”. Zero emocji, zero ulegania sugestiom.

Zyskujesz → rzetelną selekcję | profesjonalny proces rekrutacyjny | kandydatów na najwyższym poziomie

KIM JESTEM?

Jestem praktykiem, a nie teoretykiem. Moje doświadczenie obejmuje budowanie od zera procesów sprzedaży, rekrutacji w sprzedaży, zarządzanie zespołem zdalnymi (w tym w Niemczech, Wielkiej Brytanii, Turcji), wprowadzanie produktów na nowe rynki i osiadczenie mierzalnych wyników (np. podwojenie sprzedaży na rynku brytyjskim).



OPINIE I REFERENCJE

Klaudia Stefanowicz, Dyrektor HR

w ATUS GROUP

★★★★★

Z pełnym przekonaniem rekomenduję Adama jako eksperta nie tylko w dziedzinie sprzedaży, ale także rekrutacji sprzedażowej o udowodnionej skuteczności. Rekrutując osoby do swojego zespołu precyzyjnie definiował profile kompetencyjne dla ról sprzedażowych, wieloetapowo weryfikował kandydatów przez symulacje sprzedażowe i case study, a także testował umiejętności budowania relacji.

Adam wykazał się głębokim zrozumieniem, które kompetencje rzeczywiście przekładają się na wyniki w sprzedaży. Posiada umiejętność odróżnienia „dobrze sprzedających się” kandydatów od rzeczywiście skutecznych sprzedawców.

Polecam jako partnera, który rozumie biznesową stronę rekrutacji sprzedażowej.

Jeśli w tym, co robię widzisz wartość dla siebie ZAPRASZAM DO KONTAKTU!

+48 692 065 055

adamwajda@salescheck.pl

